

## LES ENJEUX DES PROCESSUS DE NÉGOCIATIONS COMMERCIALES EN COURS : L'EXEMPLE DU TRAITÉ TRANSATLANTIQUE

par Dominique **Plihon**<sup>1</sup>

L'objectif des négociations commerciales menées actuellement, dans la perspective de la signature d'un traité transatlantique (TAFTA), est de supprimer tous les obstacles aux échanges de biens, de services et de capitaux entre les États-Unis et l'Europe. Ce traité est loin de faire l'unanimité quant à ses effets futurs, s'il était mis en œuvre. Ses défenseurs font valoir que le libre-échange apportera une amélioration du bien être des populations des pays concernés, notamment un surcroît de croissance économique. En réalité, les gains économiques sont très incertains. Les travaux menés par la Commission européenne, utilisant des modèles économétriques, aboutissent à la conclusion que le gain en croissance serait faible, de l'ordre de +0.5%, ce qui correspond à la marge d'erreur des modèles utilisés.

Au-delà de ses bénéfices économiques incertains, le TAFTA soulève de redoutables problèmes par le contenu-même des négociations. Celles-ci portent non seulement sur les droits de douane (qui sont déjà très bas), mais aussi sur les normes financières, sociales, sanitaires et environnementales. La priorité étant donnée à la réduction des obstacles au libre-échange, l'harmonisation des normes ne pourra se faire que vers le bas. Avec des conséquences négatives inévitables sur le bien-être des populations.

Un autre volet important des négociations porte sur l'instauration de tribunaux d'arbitrage, chargés de résoudre les conflits futurs entre les États et les entreprises transnationales. Il s'agit de mettre en place une justice supranationale, rendue par des juges privés, où les États se situeraient au même niveau que les entreprises. Une décision politique, même si elle est le résultat d'un vote démocratique, pourra être sanctionnée si elle n'est pas conforme aux dispositions du traité et nuit à l'intérêt des investisseurs.

Les entreprises transnationales seraient les grandes gagnantes de ce traité. Leurs lobbies sont au cœur des négociations et exercent de fortes pressions sur les autorités publiques. Mais ce traité suscite l'opposition de la majorité des citoyens européens, d'après les sondages, parce que ceux-ci ont réalisé qu'il menace leur mode de vie, la souveraineté des États et la démocratie. Derrière le TAFTA, et le CETA (entre l'Europe et le Canada), il y a en réalité un véritable choix de société.

---

<sup>1</sup> Professeur d'économie à l'université Paris 13, membre du réseau des économistes atterrés.